

AIB – 15 juin 2004



Société Tunisienne d'Entreprises de Télécommunications

- ▶ **Sotetel en bref**
- ▶ **Le Secteur des télécoms en Tunisie en 2003**
- ▶ **Réalisations de 2003**
- ▶ **Résultats de l'exercice 2003**
- ▶ **Investissements de 2003**
- ▶ **Filiales de la Sotetel**
- ▶ **Réalisations de T1-2004**
- ▶ **Axes de développement**

**Le leader en Tunisie dans la mise en œuvre et la maintenance des réseaux privés et publics de télécommunication.
Ses activités couvrent cinq domaines principaux:**

Réseaux privés :

Communication d'Entreprises

Réseaux publics :

Réseaux de Lignes d'Abonnés (RLA)

Transmissions

Commutation

Réseaux mobiles

DOMAINE D'ACTIVITES

RESEAUX PRIVES :

- **Communication d'Entreprises** : péritéléphonie; sécurité; réseaux informatiques

RESEAUX PUBLICS :

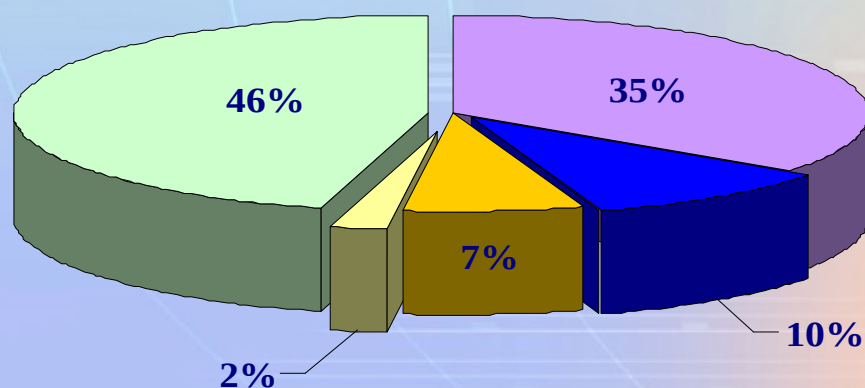
- **Commutation** : Centres locaux, de transit, de données et mobiles
- **Réseaux de Lignes d'Abonnés** : Pose de câbles de distribution
- **Transmission** : Systèmes de fibres optiques, faisceaux hertziens et réseaux d'accès; systèmes de télédiffusion
- **Réseaux Mobiles** : Réseaux GSM et TETRA; installation, test et mise en service de stations de base; recherche et aménagement de sites

SOTETEL EN BREF



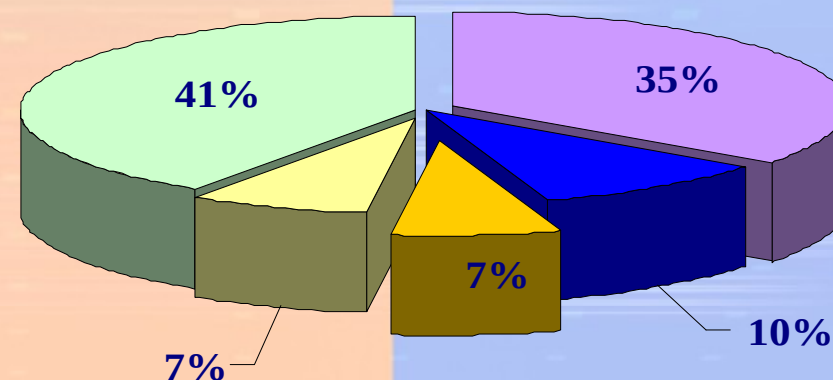
Une structure d'actionnariat caractérisée cette année par l'entrée d'un fonds d'investissement koweïtien

2002



Tunisie Télécom	Siemens IC
Lacéramic	BIAT
Divers porteurs	

2003



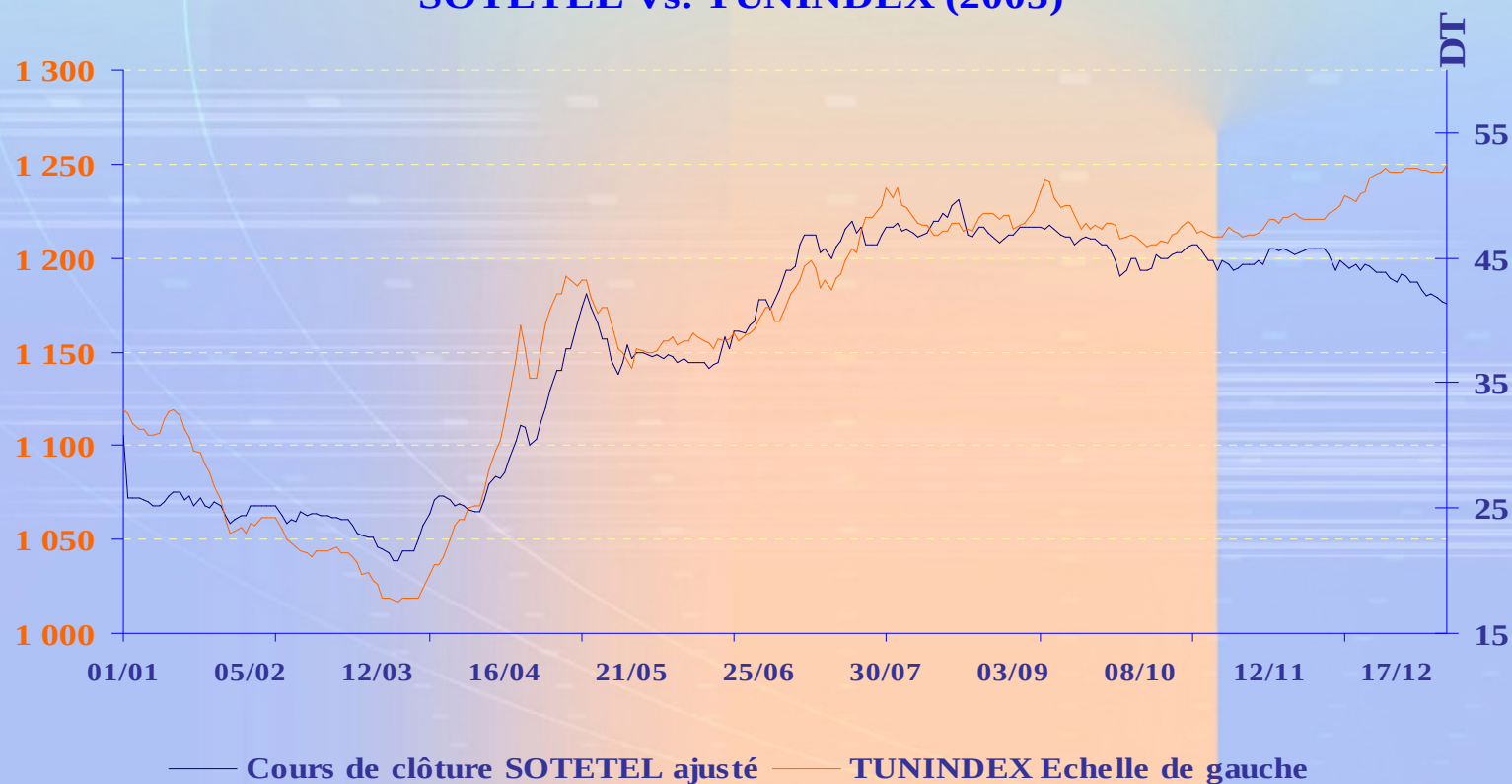
Tunisie Télécom	Siemens IC
Lacéramic	Al Athir Fund
Divers porteurs	

SOTETEL EN BREF



**Une remarquable progression du cours durant l'année 2003
(+60,3%)**

SOTETEL Vs. TUNINDEX (2003)



Le Secteur des Télécoms en Tunisie en 2003

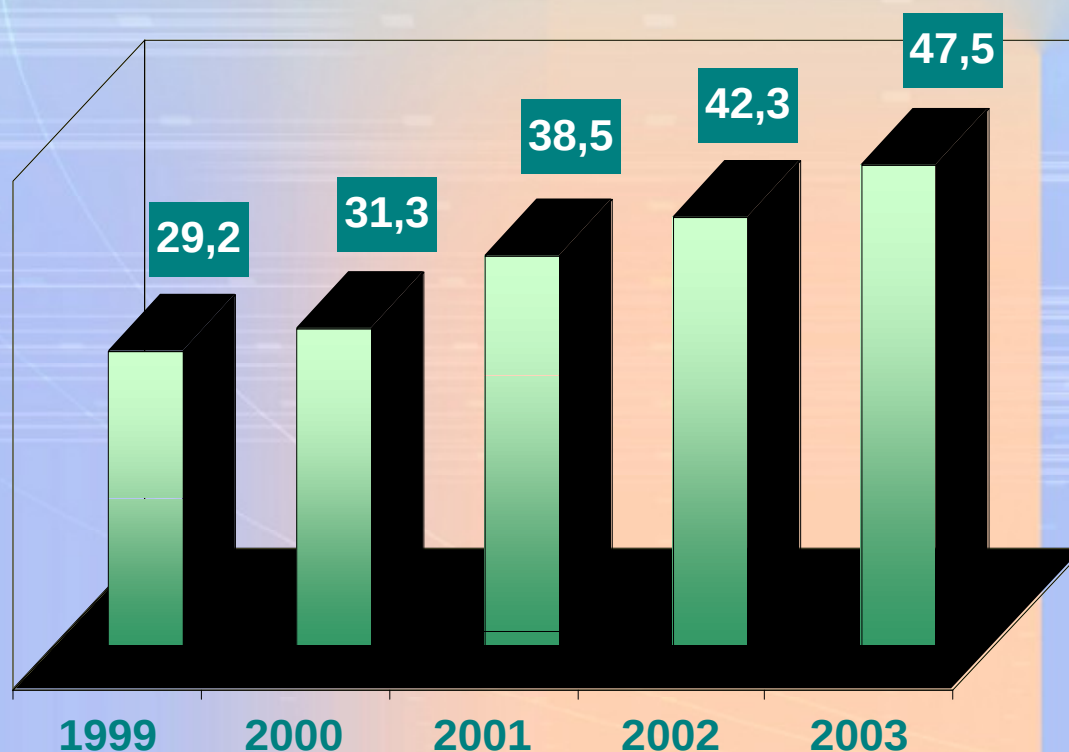
- **Lancement du programme de transformation de Tunisie Télécom en Société Anonyme**
- **Sélection par voie d'appel d'offres d'un second opérateur privé pour le service V-SAT**
- **Baisse des tarifs des communications**
- **Tenue de la première phase de SMSI à Genève**

Réalisations de 2003



Poursuite de la croissance de l'activité avec une progression significative de 12% du chiffre d'affaires, contre 9,7% en 2002.

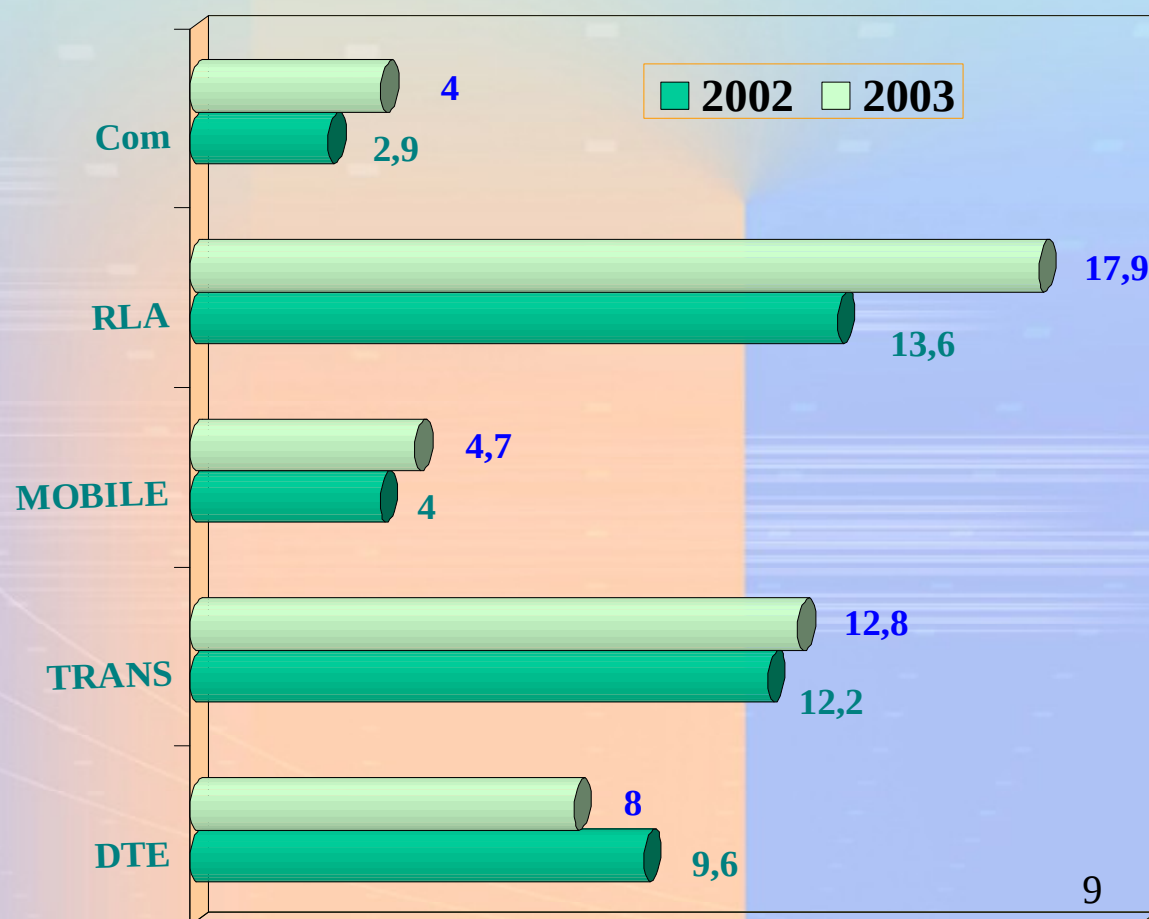
Evolution du Chiffre d'Affaires (en MDT)



Réalisations de 2003

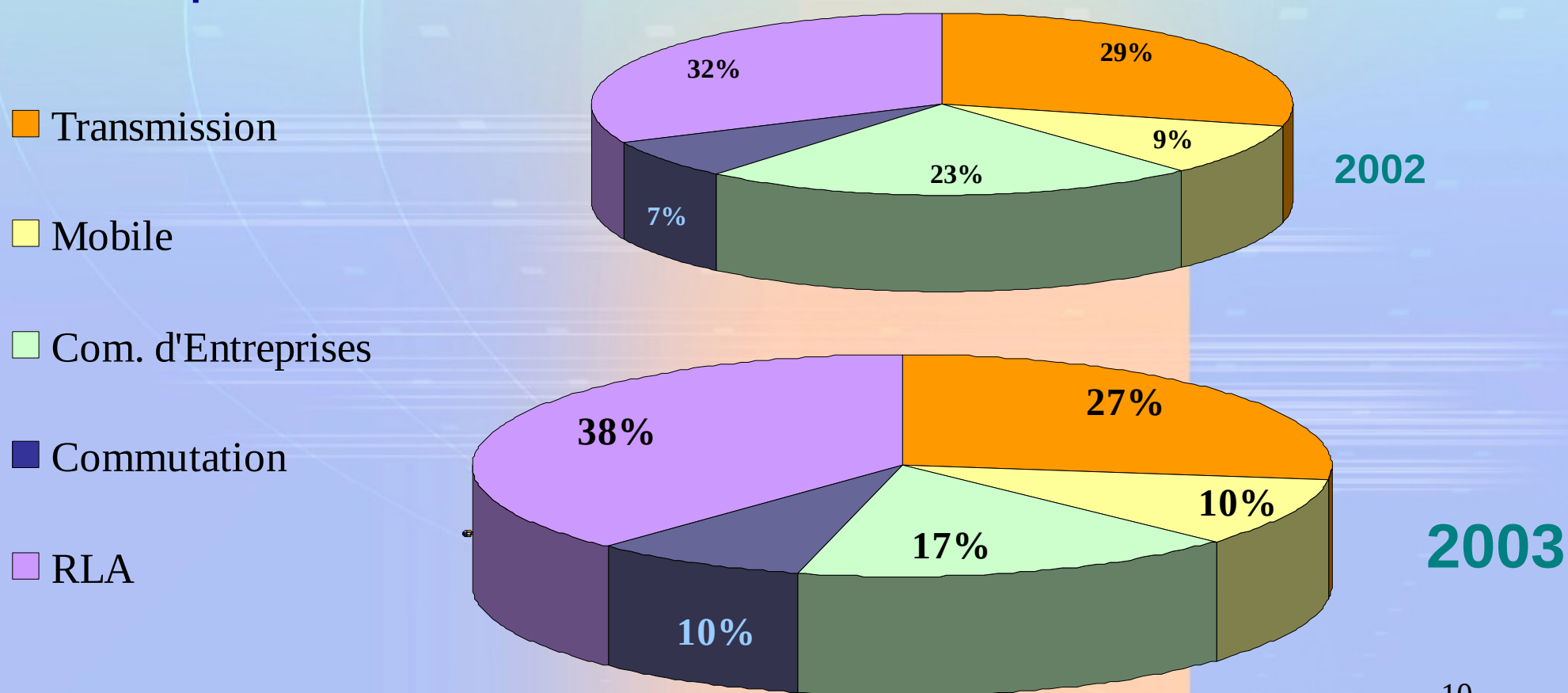
- Forte progression de l'activité Commutation (+39%) et de l'activité RLA (+31%)
- Reprise de la croissance pour l'activité Réseau Mobile (18%) et de l'activité Transmissions (+5%)
- Recul de l'activité Communication d'entreprises (-15%)

Chiffre d'Affaires par activité (en MDT)



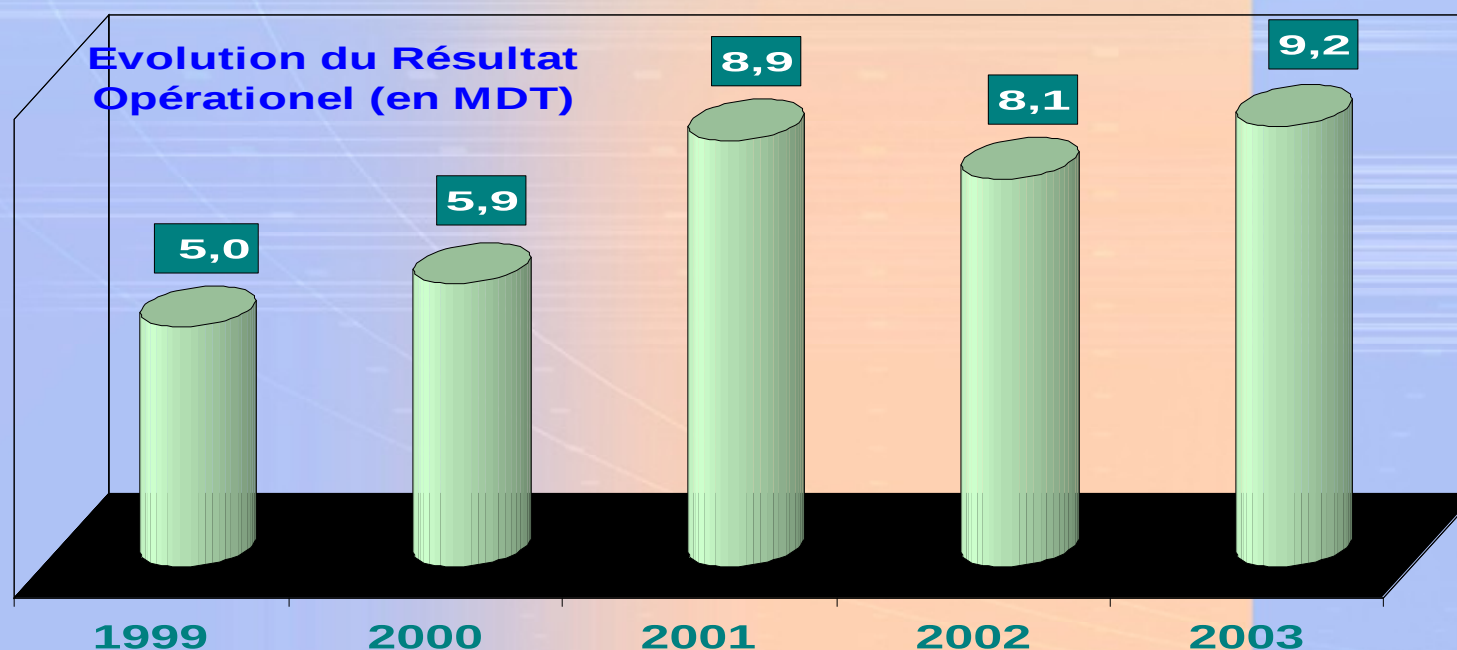
Réalisations de 2003

Consolidation de la part de l'activité RLA dans la structure du chiffre d'affaires contre un net recul de celle de la Communication d'entreprises



Résultats de l'exercice 2003

- Maîtrise de l'approvisionnement en matières premières et de consommables d'où une amélioration de la marge sur coûts d'achats.
- Progression des charges de personnel et des dotations aux amortissements & provisions
- Amélioration du résultat d'exploitation de 8,3%

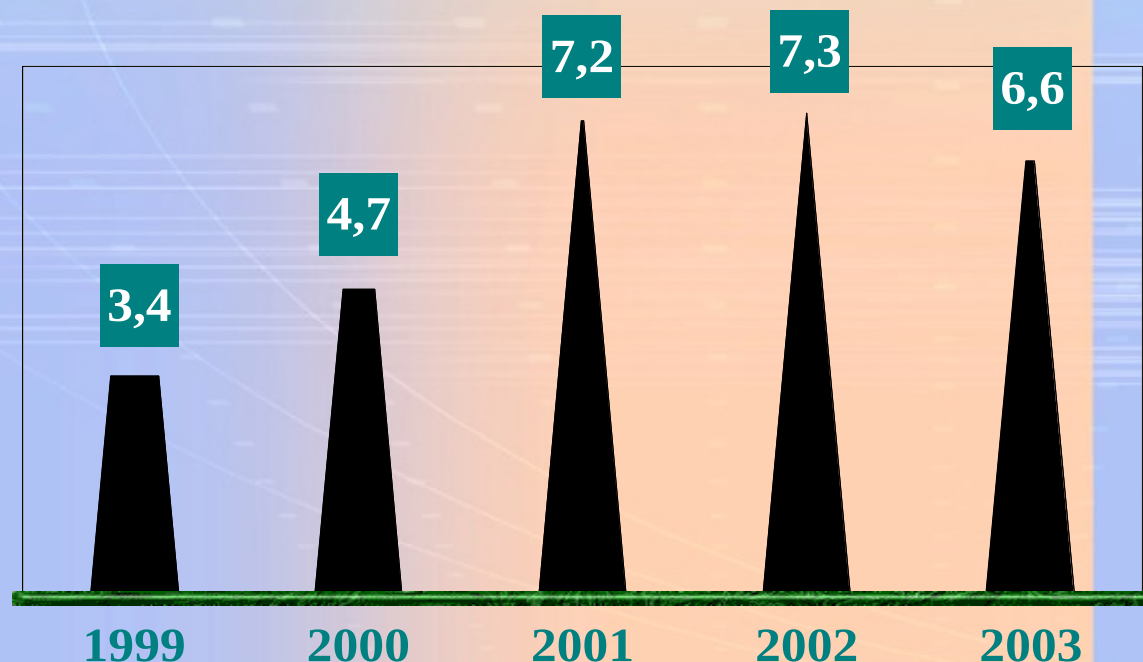


Résultats de l'exercice 2003



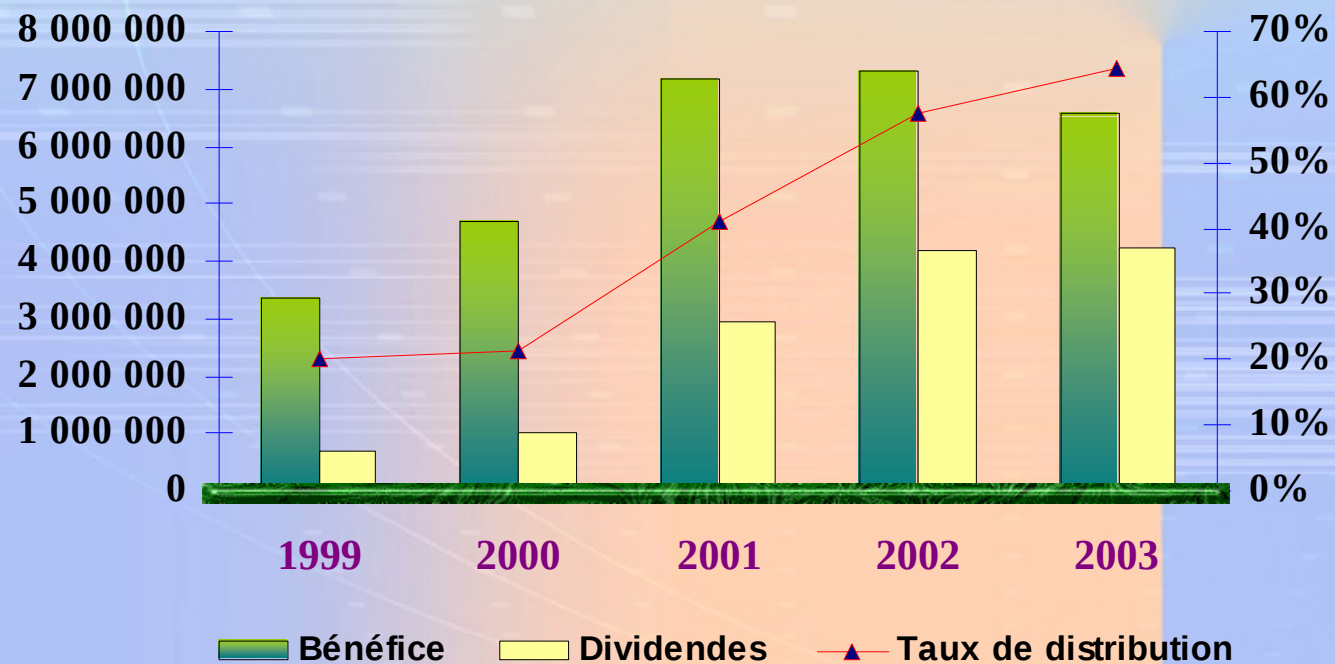
- Baisse des produits de placement et hausse des frais financiers suite au financement d'une partie des investissements par le biais du leasing.
- Recul du résultat net de 10%

Evolution du Résultat Net (en MDT)



Dividendes 2003

Proposition d'un dividende par action de 2,100 DT

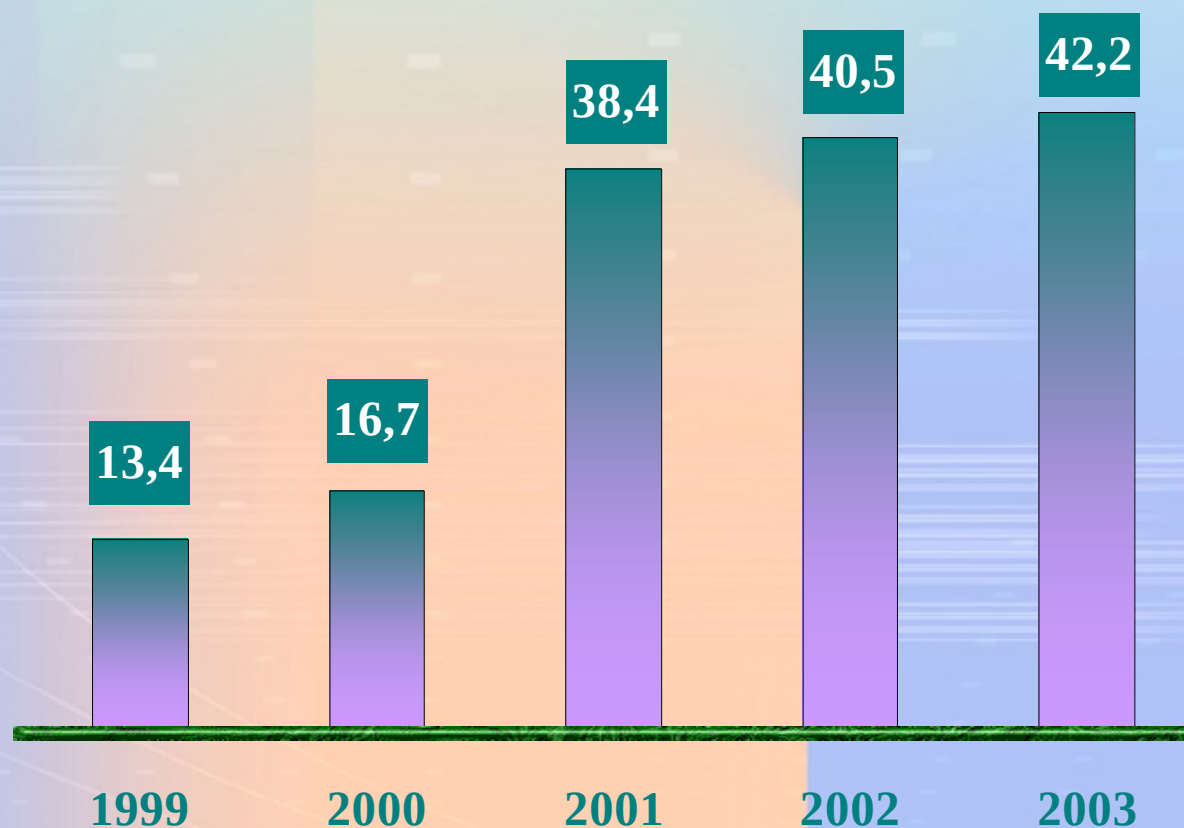


Structure financière 2003



Consolidation des fonds propres de 3,8% et léger changement de la structure financière suite au recours au leasing (taux d'endettement retraité : 9%)

Fonds propres en MDT après affectation



Investissements en 2003



- **Poursuite du programme d'investissement dans les moyens techniques (engins de chantier, matériel roulant) et la modernisation du réseau de la société (informatisation et construction)**
- **Enveloppe consacrée en 2003 de 5,2 MD dont 80% par le biais du leasing**
- **Transfert de 3 agences Communication d'entreprises dans des locaux plus adaptés à l'activité commerciale**

Ressources Humaines en 2003



- Mise en place d'un programme de mobilité interne pour gérer l'augmentation du nombre des équipes , ainsi que d'un programme de recrutements ciblés
- Adoption de procédures de motivation pour dynamiser et responsabiliser les chefs d'équipes et réaliser les objectifs de performance

Ressources Humaines en 2003



- **Renforcement du programme de formation aussi bien sur le plan des compétences techniques et de la veille technologique que sur celui des connaissances en gestion et conduite de projets**
- **Développement de la communication interne en vue de favoriser l'émergence d'une culture d'entreprise propre à la SOTETEL**
- **Amélioration de l'environnement du travail par des actions sociales spécifiques (couverture médicale et sociale, restauration, etc...)**

SRS :

Capital de 300 mD détenu à 50% par la SOTETEL
Systèmes électroniques de sécurité, multimédia, ingénierie
des réseaux et télécommunications (hors Tunisie Télécom)

20 salariés

Clients: Orascom TT, La Poste, Cité des Sciences, Alcatel,
Siemens, Huawei, ...

CA 2003 : 2,5MD ; Résultat 2003 : +118 mD

FILIALES DE LA SOTETEL



IT.COM :

Ex SOTETEL.IT,

SSI et fournisseur d'accès Internet pour les centres de recherche en Tunisie

30 salariés

Clients: Ministères, TAP, OACA, GCT, STEG, API , ...

CA 2003 : 597 mD , résultat net : -5 mD

Réalisations T1-2004



Intensification de la prospection en Libye, l'Algérie et la Mauritanie et bientôt l'ouverture d'une Agence à Tripoli.

Communication d'Entreprises : diversification de l'offre; transfert de la gestion administrative et commerciale des travaux de maintenance et d'entretien des réseaux privés de communications assurées jusque là par Tunisie Télécom

Transmissions : participation à l'appel d'offre pour la numérisation des faisceaux de l'Office Tunisien de Télédiffusion

Commutation : 2 importants marchés remportés en partenariat avec Siemens et Huawei et participations avec Huawei à des appels d'offres dans des pays africains

Réalisations T1-2004



RLA :

- Important marché remporté pour l'équipement complémentaire de la zone nord des Berges du Lac et un autre pour les travaux du GP11;
- Importante progression du cours mondial du cuivre sans que cela ne puisse être répercuté sur les prix préalablement fixés des câbles téléphoniques.

Réalisations T1-2004



Réseaux Mobiles :

- Travaux pour TT pour l'extension du réseau de 300.000 nouvelles lignes GSM
- Signature d'un marché avec Ericsson pour des travaux de construction d'embases de pylônes et d'un marché de maintenance des stations de base avec TT
- Appel d'offres remporté en Mauritanie pour l'extension des liaisons de transmission FH pour le réseau GSM local.

Axes de développement



- **Accompagner les projets d'extension et de densification du réseau GSM de Tunisie Télécom**
- **Diversifier l'offre des produits pour mieux répondre aux besoins de la clientèle**
- **Développer la stratégie de partenariat et de certification avec les grands équipementiers.**

Axes de développement



- **Développer la présence sur les marchés internationaux, principalement l'Algérie, la Libye et la Mauritanie.**
- **Poursuivre les actions de modernisation des techniques et des procédures de gestion pour une meilleure maîtrise de la productivité.**

Conclusion



La SOTETEL est aujourd'hui une Entreprise innovante et performante capable d'accompagner le développement et la croissance du secteur des technologies de la communication.

***Nous vous remercions
pour votre attention***



This document was created with Win2PDF available at <http://www.daneprairie.com>.
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.